



MINDRE OG MELLEMSTORE

Bon-Bon trodser brand og regn

På papiret så sæsonen skidt ud for Bonbon-Land. Men hverken en mindre brand, som i juni forsinkede premieren på den nye forlystelse Hankatten – eller for den sags skyld flere uger med massive regnskyl – formåede at holde gæsterne væk.

I alt besøgte 523.000 gæster forlystelsesparken i den forgangne sæson, og det er 20.000 flere end sidste år. I parken tilskrives man bl.a. det større besøgstal nye legepladser, trofaste gæster – og så den roterende rutsje ane, Hankatten, der kom op at køre efter 14 dages forsinkelse.

»Der er bestemt grund til at være glad i betragtning af, at det har været den absolut vådeste sommer siden 1980,« siger pressechef Torben Plank. Bonbon-Land er ejet af Parques Reunidos, som står bag flere end 60 forlystelsesparker rundt om i verden. teddy

Gorbatjov til Tønder

Den tidligere sovjetiske præsident, Mikhail Gorbatjov, manden der skabte verdenshistorie, kommer til Tønder Bank i morgen, onsdag i forbindelse med en direkte transmission fra Børsen Executive Club (BEC) i København.

En initiativgruppe med bankdirektør Mogens Mortensen, Tønder Bank i spidsen arbejder i øjeblikket for at få etableret en lokal afdeling af BEC i Tønder. Arrangementet gennemføres kl. 15 i den store sal hos Tønder Bank, og indledes af direktør Bjarke Wolmar, Business Kolding, der står bag en tilsvarende afdeling i Kolding. he-a

Solas på vej frem efter minus

Den århusianske producent af ud- og indvendig solafskærmning til byggeriet i Danmark og udvalgte eksportmarkeder, Dasolas A/S i Lystrup ved Århus, har vendt udviklingen og er på vej med et betydeligt positivt resultat i 2007/2008 efter et turbulent år med underskud trods betydelig vækst i salget.

Omsætningen oplyses ikke i regnskabet, men den er vokset med 22 pct. i 2006/2007 i forhold til året før, fremgår det af ledelsesberetningen.

Bruttofortjenesten blev knap 11 mio. kr. eller stort set det samme som året før, mens resultatet før skat blev et underskud på 480.000 kr. mod et overskud på 393.000 kr. i 2005/2006. oskar

Træsalg vokser mod himlen

Danske Skoves Handelskontor i Fredericia, der internationalt kendes som DSH-Wood, skyder i vejret med rekordfart. Væksten var i det seneste regnskabsår på 97 pct., så bruttoresultatet endte på 15 mio. kr. Overskuddet blev næsten tredoblet til 7,3 mio. kr. før skat.

Virksomheden ejes af Dansk Skovforening, skovbrugets brancheorganisation og talerør for en lang række af landets skovbesiddere, og væksten skyldes afvikling af stormfaldstræ, prisstigninger samt etablering på det tyske marked. jb

Midtjysk entreprenør til Aabenraa

En af landets ældste entreprenørvirksomheder, det midtjyske byggefirma K.G. Hansen og Sønner A/S, Grindsted, etablerer sig nu med en afdeling i Aabenraa, der skal forestå virksomhedens aktiviteter i Syd- og Sønderjylland. I spidsen for den nye afdeling står Alfred Iversen. K.G. Hansen & Sønner har 180 medarbejdere og omsætter for lige i underkanten af en halv mia. kr. he-a

Norske Pronova investerer et milliardbeløb i en ny medicinalfabrik i Kalundborg, der skal give arbejde til omkring 110 personer.



Norsk milliard-satsning i Kalundborg

Biotekselskabet Pronova Biopharma udvider produktionen i Danmark

Investering

AF KNUD TEDDY RASMUSSEN

Efter at have studeret masser af alternativer i bl.a. Belgien og Holland har norske Pronova Biopharma nu besluttet at investere et milliardbeløb i et nyt fabriksanlæg i Kalundborg Havn.

Virksomheden er noteret på børsen i Oslo og besty-

relsen har netop besluttet at kaste et sted mellem 1,5 og 1,7 mia. norske kr. ind i byggeriet, som ventes at starte senere i denne måned og stå klar i 2010.

Virksomheden fremstiller lægemidler på basis af fiskeolie, og den danske fabrik ventes at skulle bruge ca. 110 medarbejdere.

»Og vi er allerede i dialog med flere rekrutterings-

firmaer i Danmark,« siger Solveig Hellebust, der har titel af vice president HR og Communications.

Pronova har i forvejen udnyttet sine muligheder for at udvide produktionen i hjembyen Sandefjord.

Her producerer man årligt ca. 1200 tons såkaldt API, der er baseret på fiskeolie og er den væsentligste ingrediens i virksomhedens hoved-

Lille IT-terrier bider de store i haserne

IT-branchen

AF OSKAR LUND

Front-Safe A/S i Århus er som en lille ny terrier i branchen for ekstern arkivering og lagring af data allerede begyndt at bide de store spillere og konkurrenter i haserne. På bare ét år er det lykkedes at skrive kontrakt med over 400 kunder. Ledelsen

har allerede sat sig højere mål.

»Vi har en ambition om, at vi skal have 600-700 kunder og dermed rykke op i top tre i branchen inden udgangen af 2008. Foreløbig ligger vi i top fem i en branche, der står over for en kraftig vækst, fordi flere og flere virksomheder vælger at digitalisere deres arkivmateriale – eksempelvis regnskaber,« siger

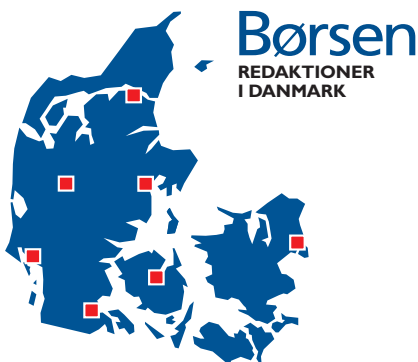
adm. direktør Peter M. Nielsen, Front-Safe.

Ekstern arkivering og lagring af data, i fagsproget kaldet fjernbackup eller remote backup, vil sige, at en IT-underleverandør sikrer alle data i en virksomhed, så intet går tabt, hvis dataene af en eller anden grund forsvinder.

De kan hurtigt reetableres. De to største spillere i bran-

chen er i dag Topnordic og KMD, men Front-Safe har allerede sikret sig flere store kunder.

»I konkurrence med andre udbydere i markedet er det lykkedes os at skrive kontrakt med de to børsnoterede danske virksomheder, Molmlinien og Sjælsø Gruppen, samt den svenske ejede entreprenørkoncern NCC. Så vi vinder helt klart



Børsen
REDAKTIONER
I DANMARK

■ NORDJYLLAND



Malene Severinsen
Vesterbro 18
Boks 1830, 9000 Aalborg
malene.severinsen@borsen.dk
Tlf. 98 13 92 90 - Mob. 61 55 59 34
Fax: 98 13 81 80

■ MIDT/VESTJYLLAND



Bjarne Bang
Bredgade 55, 1.
Boks 224, 7400 Herning
bjarne.bang@borsen.dk
Tlf. 97 22 06 22 - Mob. 20 90 85 06
Fax: 97 22 06 77

■ ØSTJYLLAND



Oskar Lund
Arosgården, Åboulevarden 31
8000 Århus C
oskar.lund@borsen.dk
Tlf. 87 88 42 06 - Mob. 20 61 06 65
Fax: 87 88 42 07

■ SYDVESTJYLLAND



Kurt Henriksen
Kongensgade 77, 1.
Boks 349, 6701 Esbjerg
kurt.henriksen@borsen.dk
Tlf. 75 45 07 82 - Mob. 40 54 21 33
Fax: 75 45 37 05

■ SØNDERJYLLAND



Helge Andreassen
Storegade 22
Boks 68, 6200 Aabenraa
helge.andreassen@borsen.dk
Tlf. 74 63 36 04 - Bil. 20 22 07 02
Fax: 74 63 36 05

■ SJÆLLAND



Knud Teddy Rasmussen
Møntergade 19
1140 København K
knud.rasmussen@borsen.dk
Tlf. 33 32 01 02 - lok 234
Mob. 24 69 62 46

■ FYN



Jens Bertelsen
Nørregade 77, 2.
Boks 105, 5100 Odense C
jens.bertelsen@borsen.dk
Tlf. 66 13 15 02 - Mob. 20 90 85 29
Fax: 66 13 15 46

produkt, der sælges under navnet Omacor i Europa og i USA hedder Lovaza.

Når den danske fabrik står klar, vil den få samme kapacitet som den norske. Og når netop Kalundborg blev valgt som den bedste placering, har det flere årsager, forklarer Solveig Hellebust.

»En meget væsentlig årsag er, at den her kommer til at ligge i et *cluster* af farmaceutiske virksomheder, hvor der er god tilgang til kompetencer og personale,« siger Hellebust – men afviser i samme åndedrag, at nordmændene planlægger en større strandhugst blandt sine nye nabofirmaers medarbejdere.

Nem rejse

Kalundborg-områdets gode infrastruktur har også spillet en stor rolle for valget af placering.

»Og endelig er det nok så enkelt at rejse mellem Sandefjord og Kalundborg,« siger Hellebust med henvisning til, at der specielt i etableringsfasen vil være brug for, at en del norske medarbejdere pendler en del mellem Sandefjord og Kalundborg.

Selskab på plads

De danske aktiviteter vil blive placeret i et dansk aktieselskab, som allerede er etableret til formålet.

Finansieringen af fabrikken klares via et lån på 1,5 mia. norske kr. Bliver der behov for yderligere kapital, klares det over driften, fremgår det af en fonds-børsmeddelelse fra Pronova Biopharma.

Virksomheden blev børsnoteret for et år siden, men det er fortsat kapitalfonde, der dominerer i ejerkredsen. I forbindelse med børsnoteringen valgte 88 pct. af medarbejderne dog at omsætte en bonus til et medejerskab.

knud.rasmussen@borsen.dk

Carl Ras på storindkøb

Opkøb

AF KNUD TEDDY RASMUSSEN

Med tre opkøb i ét hug skaber Herlev-virksomheden Carl Ras nu en ny storspiller på markedet for værktøj og beslag.

»Med den konsolidering, der er på markedet lige nu, vil vi gerne indtage positionen som den store specialist,« siger direktør Gorm Rasmussen, der er tredje generation i familievirksomheden.

Efter i nogen tid at have haft mindre ejerandele tre jyske virksomheder har Carl Ras haft det store checkhæfte fremme og for et ikke nærmere specificeret, tocifret million beløb købt de resterende aktier.

Efter stabil vækst gennem flere år præsterede Carl Ras sidste år en omsætning på knap 345 mio. kr. I den konsoliderede storfamilie ventes omsætningen i år at nå de 600 mio., hvilket sender virksomheden op i hælene på den store konkurrent, Carl F., der sidste år omsatte for knap 716 mio. kr. og ved årets begyndelse blev overtaget af Sanistål.

Carl Ras har ca. 190 medarbejdere, men vokser til ca. 270 med overtagelsen af de tre virksomheder.

Det er M.P. Beslag & Værktøj i Århus, Buus Beslag & Værktøj i Ålborg og Engros Beslag og Værktøj i Holstebro.

Sammen skal de fremover udgøre en slagkraftig organisation med fælles identitet og naturligvis også logistik, indkøb, IT, marketing og personale.

Under det nye navn sam-

ler man også Carl Rasmussen Værktøj & Beslag, der har engroscentre i Herlev, Hørsholm og Emdrup.

1. november 2007 åbner endnu et engroscenter i Odense. Og når man i første kvartal 2008 åbner et lignende center ved Sjællandsbroen i København, er udbygningen færdig i denne omgang, oplyser direktør Gorm Rasmussen.

I forbindelse med fusionen har den 75 år gamle virksomhed haft reklamebureauet DDB på arbejde for at skabe en ny, fælles identitet. Det har bl.a. resulteret i et nyt logo med en vædder som bærende element.

Professionelle kunder

Desuden har man genoplivet et gammelt håndværkerudtryk og vil fremover bruge ordet *paskram* i markedsføringen over for kunderne. De findes udelukkende findes på det professionelle marked. Trods den nyvundne volumen har man nemlig ingen planer om at sælge til private via f.eks. byggemarkeder.

»Nej, det har vi ikke. Vi går heller ikke efter at være billigst. Vi vil fortsat levere direkte til professionelle, som så kan være den enkelte håndværker, offentlige institutioner eller industrien,« siger Gorm Rasmussen.

Han afviser, at den seneste konsolidering er et forsøg på at gøre Carl Ras attraktiv for andre købere.

»Det er ikke intentionen. Vi har det godt med dét, vi laver,« siger han.

knud.rasmussen@borsen.dk

Mange virksomheder risikerer at blive fanget



Nettet strammes om brugen af ulovligt installeret software. En del virksomheder er allerede blevet fanget, og sanktionerne har været betydelige.

Brug af ulicenseret software i din virksomhed betyder, at du risikerer krav om betaling af erstatning og omkostninger, som langt overstiger indkøbsprisen for tilsvarende lovlige licenser. Brug af ulovligt installeret software kan endvidere skade din virksomheds omdømme.

Som ansvarlig og professionel virksomhed er brug af ulicenseret software derfor en risiko, du ønsker at undgå.

Hvis du på nogen måde er i tvivl, er BSA parat til at hjælpe dig.

Find ud af om din virksomhed anvender ulovlig software ved at kontakte din softwareforhandler eller ved at klikke ind på www.licenskontrol.dk og foretag et licenstjek.

Nettet strammes



Front-Safe A/S	
Ejer	JS Holding, Peter M. Nielsen, Thomas Bak
Resultat før skat	-2,6 mio. kr.
Egenkapital	510.000 kr.
Antal ansatte	4

markedsandele,« siger Peter M. Nielsen.

Front-Safe blev grundlagt for et år siden som en helt ny aktivitet i den privatejede, Århus-baserede IT-koncern JS Holding, som dermed kom op på fire selskaber. Front-Safe bor sammen med søsterselskabet Front-Data i et nyt hovedsæde i forstaden Viby. Både Peter M. Nielsen og salgsdirektør Thomas Bak er medejere af Front-Safe med en aktiepost på 20 pct. til hver, mens JS Holding ejer 60 pct. af aktierne. De er begge udbrydere fra IT-firmaet Munk Holding på Fyn.

Takket være store investering i blandt andet en kundespecifik portal er Front-Safe kommet ud af sit første regnskabsår med et underskud på 2,6 mio. kr. før skat og 1,9 mio. kr. efter skat.

»Det er helt som forven-

tet. Til gengæld er vi selv overraskede over, at vi på mindre end et år eller reelt syv måneder har formået at sikre os over 400 kunder. Vi er allerede tæt på at have positiv drift og forventer at få et overskud i 2007/2008,« siger Peter M. Nielsen.

Rent salgsmæssigt sætter firmaet på to ben. Det ene ben er salg til mindre og mellemstore virksomheder gennem tilknyttede business partnere i IT-branchen. Det er et strategisk salg, som

specielt Thomas Bak har opbygget. Det andet ben er direkte salg til større virksomheder.

Analyseselskabet IDC har vurderet, at det danske marked for fjernbackup vil blive mere end fordoblet fra 69 mio. kr. i 2005 til 166 mio. kr. i 2010. En væsentlig årsag til den vækst er, at virksomhederne vil have online adgang til deres arkiver med dokumenter, så de kan hentes hurtigt elektronisk i stedet for at sende en sekretær ned for at finde et ringbind i kælderen.

»Bogføringslovens krav om, at regnskaber skal gemmes i mindst fem år, er også med til at skabe vækst inden for både elektronisk arkivering og remote backup,« siger Peter M. Nielsen.

oskar.lund@borsen.dk