

Elektronisk vicevært i kraftig fremgang

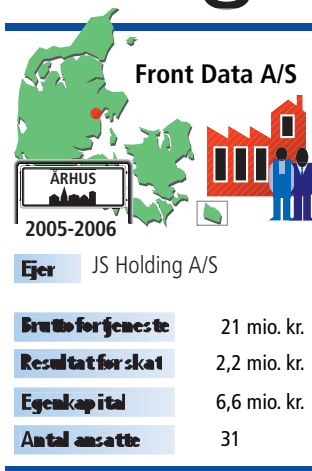
IT

AF OSKAR LUND

Front Data A/S vokser og tjener penge. Væksten i den århusianske virksomhed er så kraftig, at den vinder markedsandele i kampen om at blive elektronisk vicevært for især mindre og mellemstore virksomheder, der vælger at lægge ansvaret for driften af deres IT-systemer ud til en underleverandør. I fagsproget kaldet hosting.

»Markedet for hosting går i dag så markant frem, at det ikke er markedet, som sætter begrænsninger for vores fremtidige vækst, men vore egne evner og konkurrence-dygtighed. I øjeblikket vokser vi stærkere end markedet, hvor væksten er på 10-20 pct. om året. Så vi vinder markedsandele, og det agter vi at blive ved med,« siger adm. direktør Knud Bundgaard, Front Data.

Han blev hentet til Front Data i januar 2004 fra stillingen som vicedirektør i softwarevirksomheden CCI Europe i Århus. Opgaven var at skabe vækst og struktur i forretnin-



gen i Front Data, som er et selskab i JS Holding-koncernen, hvis enejer er direktør Jens Søgaard Jørgensen. I løbet af de sidste tre år er top-linjen næsten fordoblet og overskuddet før skat tidoblet i Front Data. Omsætningen oplyses ikke.

»For at vise kunderne, at vi er en finansielt velfunderet virksomhed, som også eksisterer mange år frem i tiden, indskød ejeren for to år siden to mio. kr. i ny aktiekapital. Siden er den bogførte egenkapital øget yderligere gennem vores

indtjening. Den sikkerhed er meget vigtig for kunderne,« siger Knud Bundgaard.

Stærk fremgang

Front Data har netop afsluttet sit regnskab for 2005/2006, der er det hidtil bedste i virksomhedens levetid. Bruttofor-tjenesten er øget med 24 pct. til 21 mio. kr. fra 17 mio. kr. året før, og overskuddet før skat er fordoblet til 2,2 mio. kr. i samme periode.

Ud over rollen som IT-vicevært eller hosting tilpasset den enkelte kundes individuelle behov, beskæftiger Front Data sig også med design og implementering af IT-infra-strukturløsninger samt udvikling og implementering af virksomhedssystemer og databaseløsninger. Alle tre forretningsområder har vist pæn vækst i 2005/2006.

»Vi har især oplevet en stærk fremgang i hostingmar-kedet for små og mellemstore virksomheder. Det er nok det forretningsområde inden for IT-industrien, hvor der for øjeblikket er den største vækst. Markedet er også modnet betydeligt de seneste

et-to år. Mens vi før nærmest skulle ud at være vækkelses-prædikanter for at sælge hosting, kommer virksomhederne nu af sig selv for at blive kunder,« siger Knud Bundgaard.

I dag har Front Data 50 virksomheder med datterselskaber over hele verden som kunder. Derfor er brugerne på døgnet rundt. Største konkurrent er TDC Hosting.

På erobringstogt

Et nyt skud på stammen er datterselskabet Front Safe A/S med adm. direktør Peter Nielsen ved roret. Han og salgsdirektør Thomas Bak ejer hver 20 pct. af selskabet, mens Front Data ejer de resterende 60 pct.

Front Safe vil erobre et marked i stærk vækst for eksternt datalagring, også kaldet remote back up, der sikrer alle data i en virksomhed, så intet går tabt, hvis dataene af en eller anden grund forsvinder. De kan hurtigt reetableres.

»Vi går efter helt andre kunder end Front Data. Men jeg vil da ikke lægge skjul på, at vi satser på at blive fødekanal for Front Data, hvis vore kunder beslutter sig for, at de vil lægge al deres IT ud til en underleverandør,« siger Peter Nielsen.